

Boostez l'efficacité de vos prises de parole grâce aux techniques de communication persuasive

Formation préparant à la certification RS7552 « Communiquer, argumenter et convaincre à l'oral »

2 jours · 14 heures

Présentiel

Éligible CPF

Certification RS7552

OBJECTIFS À l'issue de la formation, chaque participant est capable de :

- Choisir** le mode d'intervention et la structure de message adaptés à chaque prise de parole (réunion d'équipe, présentation de projet, comité), en appliquant les lois de la communication verbale.
- Concevoir** une accroche qui capte l'attention de l'équipe ou de l'auditoire dès les premières secondes, en accordant ton et gestuelle au propos.
- Défendre** une argumentation persuasive orientée vers l'intérêt de l'équipe ou de l'auditoire et appuyée sur des preuves (faits, chiffres, retours d'expérience).
- Traiter** les objections en réunion, y compris déstabilisantes avec la méthode ACRAAC, sans rompre l'échange ; structurer une réunion d'équipe ou de projet (TOMI) et une présentation de projet (4MAT).

PUBLIC VISÉ

Managers, chefs de projet et porteurs de projet qui animent des réunions, présentent des projets ou embarquent une équipe.

PRÉREQUIS

Entrée : exercer une activité professionnelle impliquant des interactions avec des parties prenantes. **Certification** : avoir suivi tout le parcours.

DURÉE ET MODALITÉS

2 jours consécutifs, **14 heures** (2 x 7 h), en **présentiel**, session inter-entreprises de 6 à 10 participants. Épreuve de certification après la formation, sur rendez-vous.

MÉTHODES MOBILISÉES

Pédagogie active : **40 %** d'apports (lois de la communication verbale, techniques de persuasion issues de la rhétorique grecque, extraits vidéo), **50 %** de mises en situation sur les sujets réels des participants, **10 %** d'évaluation. Ateliers, jeux pédagogiques, feedback individualisé. Kit pédagogique remis à chaque participant.

FINANCEMENT ET TARIF

CPF (Mon Compte Formation) : participation forfaitaire du titulaire selon la réglementation ; abondement employeur possible. **Tarif** : **1 490 € TTC par participant**.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Entrée** : positionnement en ligne (auto-évaluation de 1 à 10 sur chaque objectif, besoins d'aménagement).
- En cours** : mises en situation avec feedback individualisé.
- Fin** : évaluation des acquis (mise en situation finale et quiz du Formulaire unique, qui recueille aussi la satisfaction). Attestation de fin de formation ; épreuve RS7552 (ci-dessous).

DÉLAIS D'ACCÈS

CPF : 11 jours ouvrés minimum après validation du dossier sur Mon Compte Formation. **Inter-entreprises** : 2 à 6 semaines, selon les sessions et l'accord de financement.

ACCESSIBILITÉ

Accessible aux personnes en situation de handicap ; besoins d'aménagement recueillis avant l'entrée et au positionnement. Référent handicap : **Amaury du Crest**, 06 80 00 12 10.

CONTACTS

Amaury du Crest — inscriptions, devis, référent handicap · amaury@gonogo-formation.fr · 06 80 00 12 10
Wilfried Pelletier — contenu pédagogique · wilfried@gonogo-formation.fr · 06 77 31 95 51 · gonogo-formation.fr

Jour 1

7 h · 8h30-16h30

- Ouverture**
Positionnement d'entrée, recueil des attentes, ice breaker.
- Optimiser sa prise de parole**
Jeu du dernier survivant, le trac et ses parades, la préparation.
- Les lois de la communication verbale**
Filtre de la communication, SGR, effet feu de paille, verbal et non-verbal, silences, mots « cerveau droit ».
- Techniques de persuasion (1)**
Bande-annonce, effet de liste (Q.I.P.M.I), anaphore — mises en situation : chacun travaille son projet à faire adopter.

Jour 2

7 h · 8h30-16h30

- Rappel des idées clés**
Synthèse collective du J1.
- Conduire une réunion**
Types de réunions, méthode TOMI — mise en situation.
- Techniques de persuasion (2)**
Effet domino, paradiction, couples d'opposition — mises en situation : faire adhérer à un projet, un changement.
- Traiter les objections**
Méthode ACRAAC, cadrage-débordement ; structurer une présentation de projet avec la méthode 4MAT.
- Évaluation et clôture**
Évaluation des acquis, engagements de progrès, Formulaire unique.

TYPE DE RECONNAISSANCE — FORMATION CERTIFIANTE RS7552

Intitulé : « Communiquer, argumenter et convaincre à l'oral » · **Code** : RS7552 · **Certificateur** : ADC Ressources & Potentiel (GONOGO) · enregistrée au Répertoire spécifique par décision du directeur général de France compétences du **1er avril 2026**, pour 3 ans · NSF 310.

Taux d'obtention des stagiaires formés par GONOGO : aucun stagiaire présenté à ce jour, taux publié dès la première session. Sans blocs, équivalence ni passerelle ; aucun droit de poursuite d'études. Fiche : francecompetences.fr/recherche/rs/7552

Épreuve : mise en situation professionnelle orale d'1 h en visioconférence (thème choisi parmi six) devant 2 évaluateurs du vivier de jurys habilités par le certificateur ; certification obtenue si les 4 compétences du référentiel sont validées. Certificat en cas de réussite.